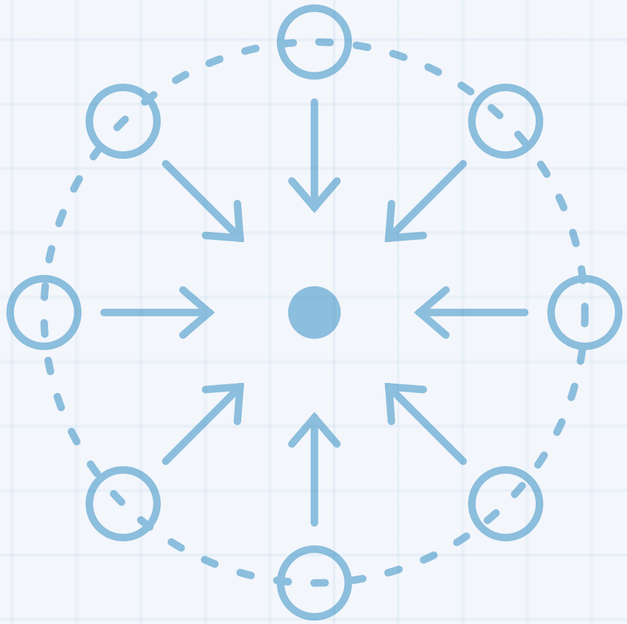
Huddle Board
über Standorte hinweg

Linie, Abteilungen, Werk, Gruppe. Zwei Standorte, eine Kaskade.
Was an einem Werk funktioniert, kommt am anderen an.



// WAS NEU IST

Vom Linien-Board zur Gruppe

🌍

Mehrere Standorte

Werk Deutschland und Plant Wrocław mit eigener Kaskade, darüber die Gruppe.

📊

Standortvergleich

Wochenwerte beider Werke nebeneinander, mit Trend zur Vorwoche.

🗣️

Sprache je Standort

Wrocław arbeitet auf Englisch, Deutschland auf Deutsch. Gleiche Logik, gleiche Kennzahlen.

↪

Übergaben zwischen Werken

Ein Rückstand aus Linie 3 wird an Wrocław Line 1 übergeben und bleibt auf beiden Seiten sichtbar.

💡

Best Practice teilen

Was in Wrocław wirkt, landet als Maßnahme bei Linie 3.

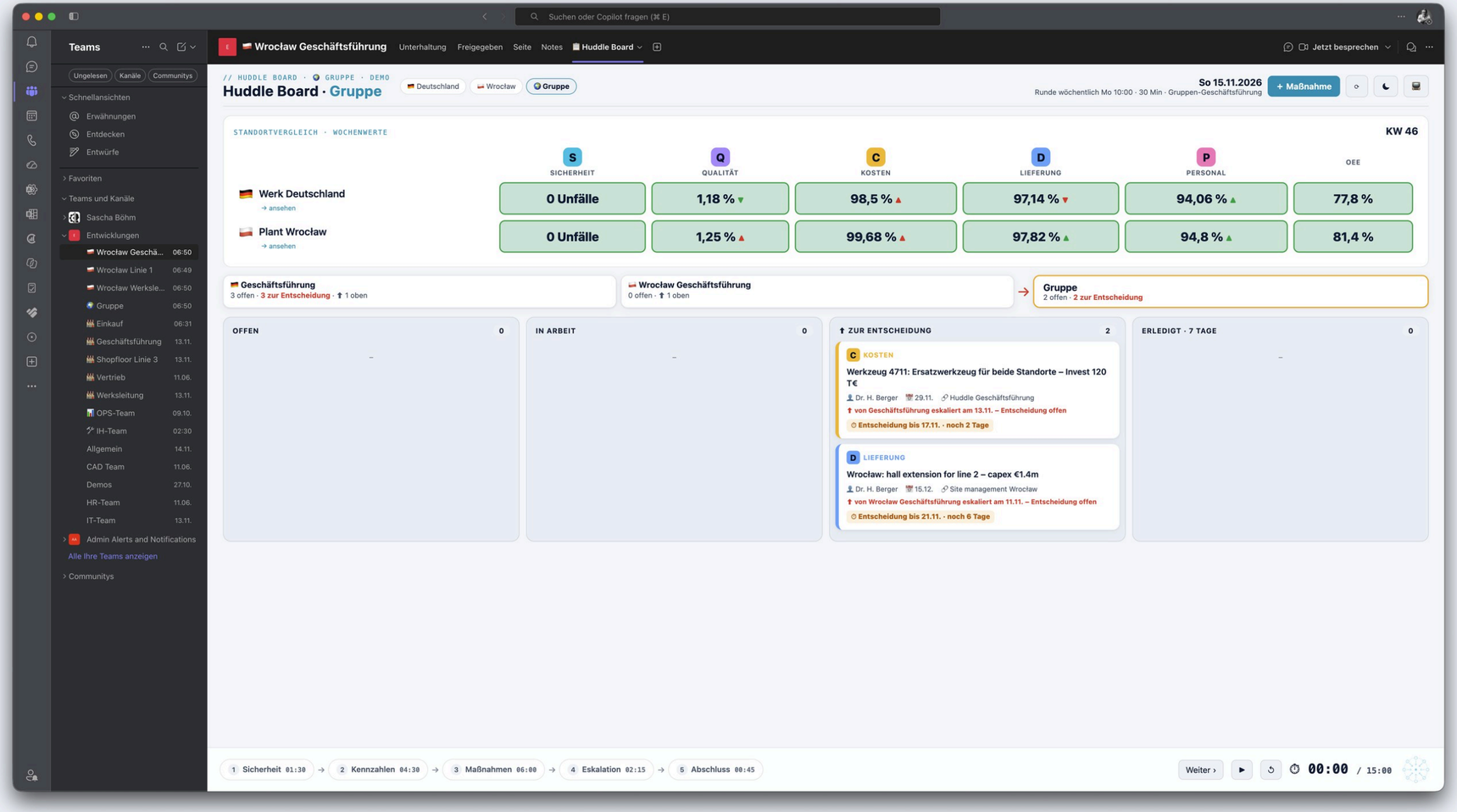
🏢

Auch Einkauf und Vertrieb

Eigene SQCDP-Kennzahlen pro Abteilung, Eskalation direkt an die Geschäftsführung.

// EBENE GRUPPE

Beide Werke auf einen Blick



Wochenwerte im Vergleich

SQCDP und OEE beider Standorte, Trendpfeil zur Vorwoche.

Ein Klick ins Werk

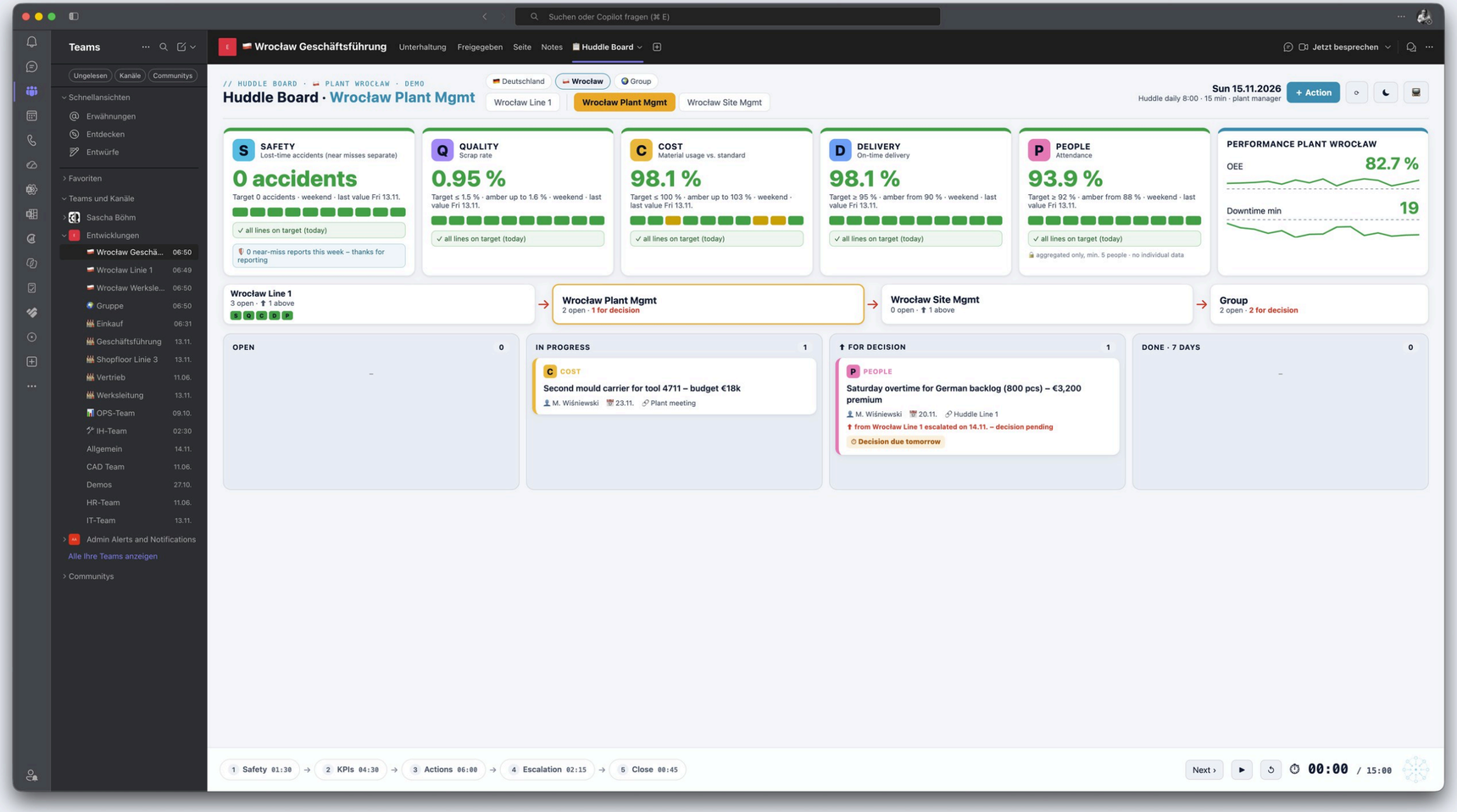
„ansehen“ springt direkt in das Board des Standorts.

Nur das Große

Hier liegen Investitionen und Entscheidungen, die beide Werke betreffen.

// PLANT WROCŁAW

Gleiche Logik, andere Sprache



Englisch für Wrocław

Kennzahlen, Spalten und Agenda in der Sprache des Standorts.

Eigene Kaskade

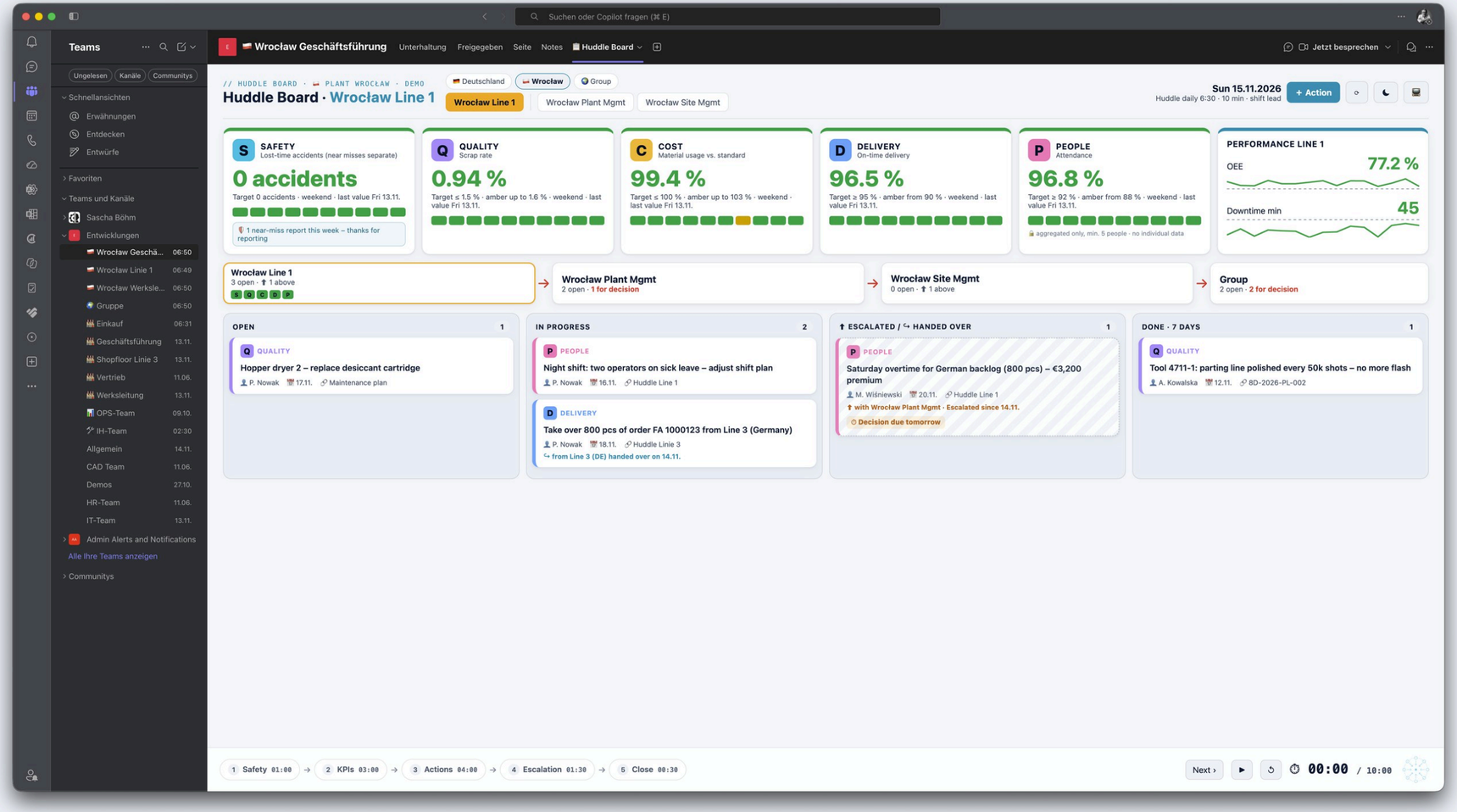
Line 1, Plant Mgmt, Site Mgmt, darüber die Gruppe.

Entscheidung mit Frist

Auch hier sieht jeder, bis wann entschieden wird.

// ÜBERGABE ZWISCHEN WERKEN

Wenn ein Werk dem anderen hilft



Übergabe statt E-Mail

800 Stück aus FA 1000123 gehen von Linie 3 (DE) an Wrocław Line 1.

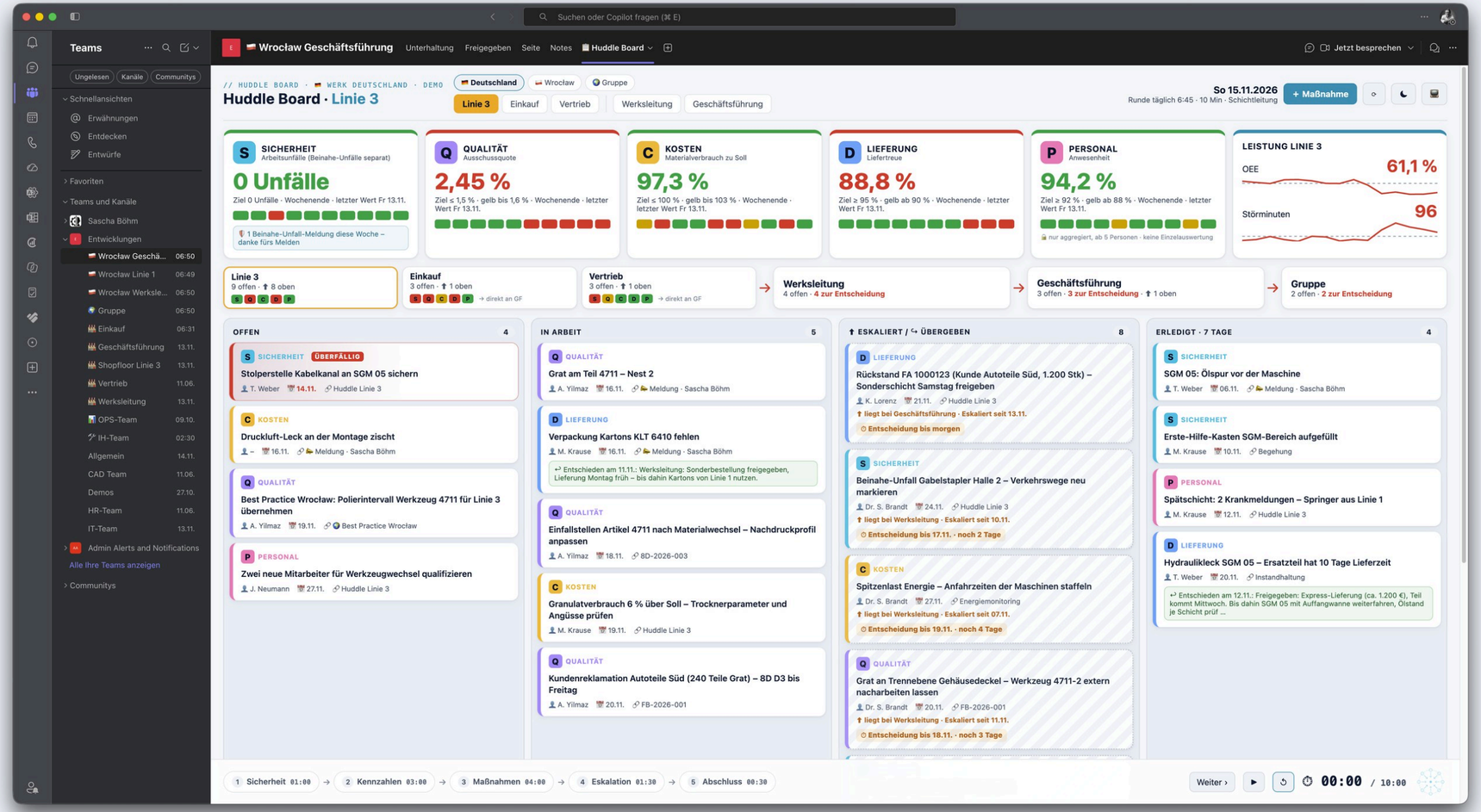
Auf beiden Seiten sichtbar

Herkunft und Datum stehen direkt auf der Karte.

Eskaliert oder übergeben

Eine Spalte, zwei Wege: nach oben oder zur Seite.

Lernen vom anderen Standort



Best Practice Wrocław

Das Polierintervall für Werkzeug 4711 wird für Linie 3 übernommen.

Überfällig fällt auf

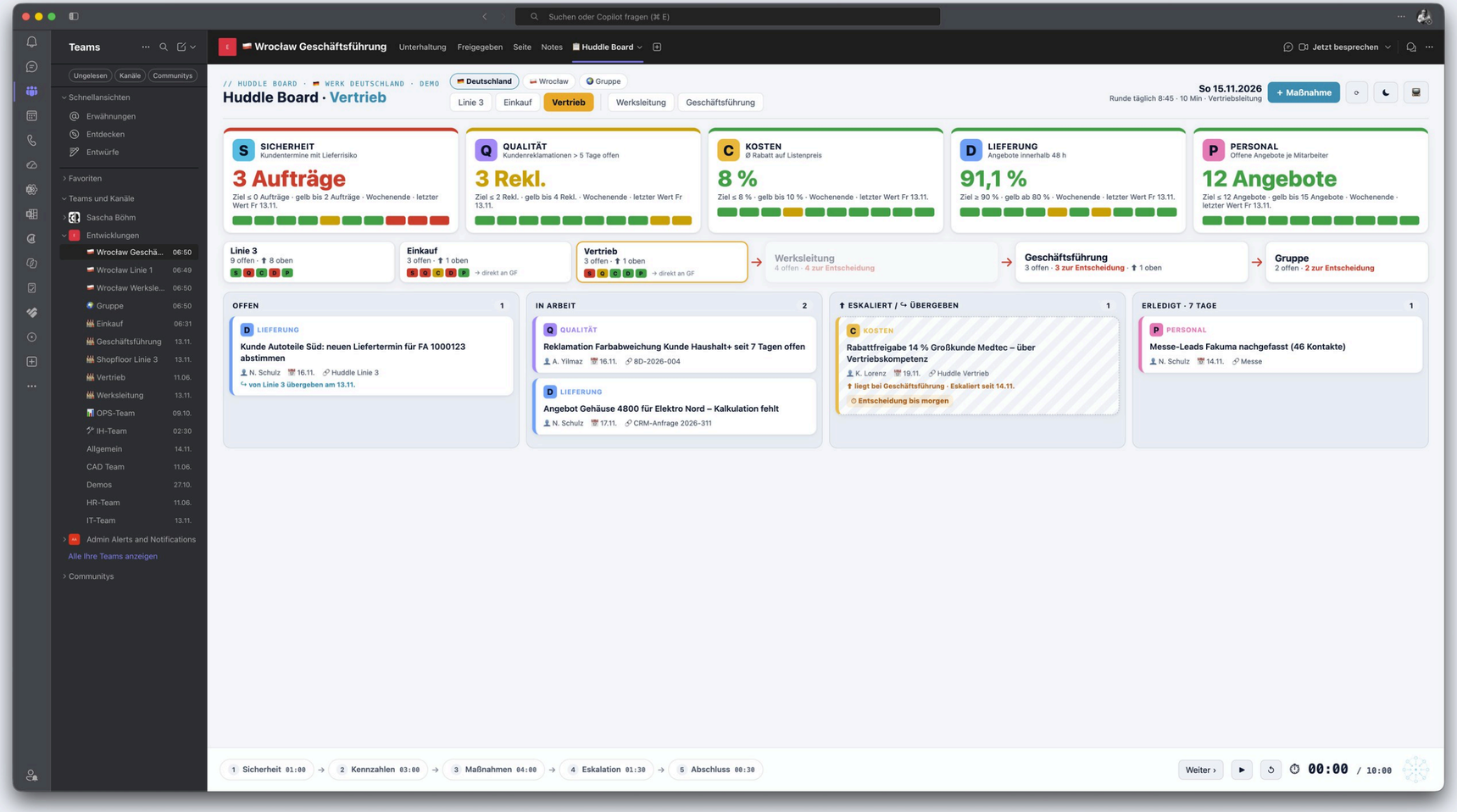
Rot markiert, was über dem Termin liegt.

Meldungen vom Shopfloor

Karten aus der mobilen Meldung tragen den Namen des Melders.

// ABTEILUNG VERTRIEB

SQCDP auch im Büro



Eigene Kennzahlen

Kundentermine mit Lieferrisiko, offene Reklamationen, Rabatt, Angebotsquote.

Übergabe aus der Linie

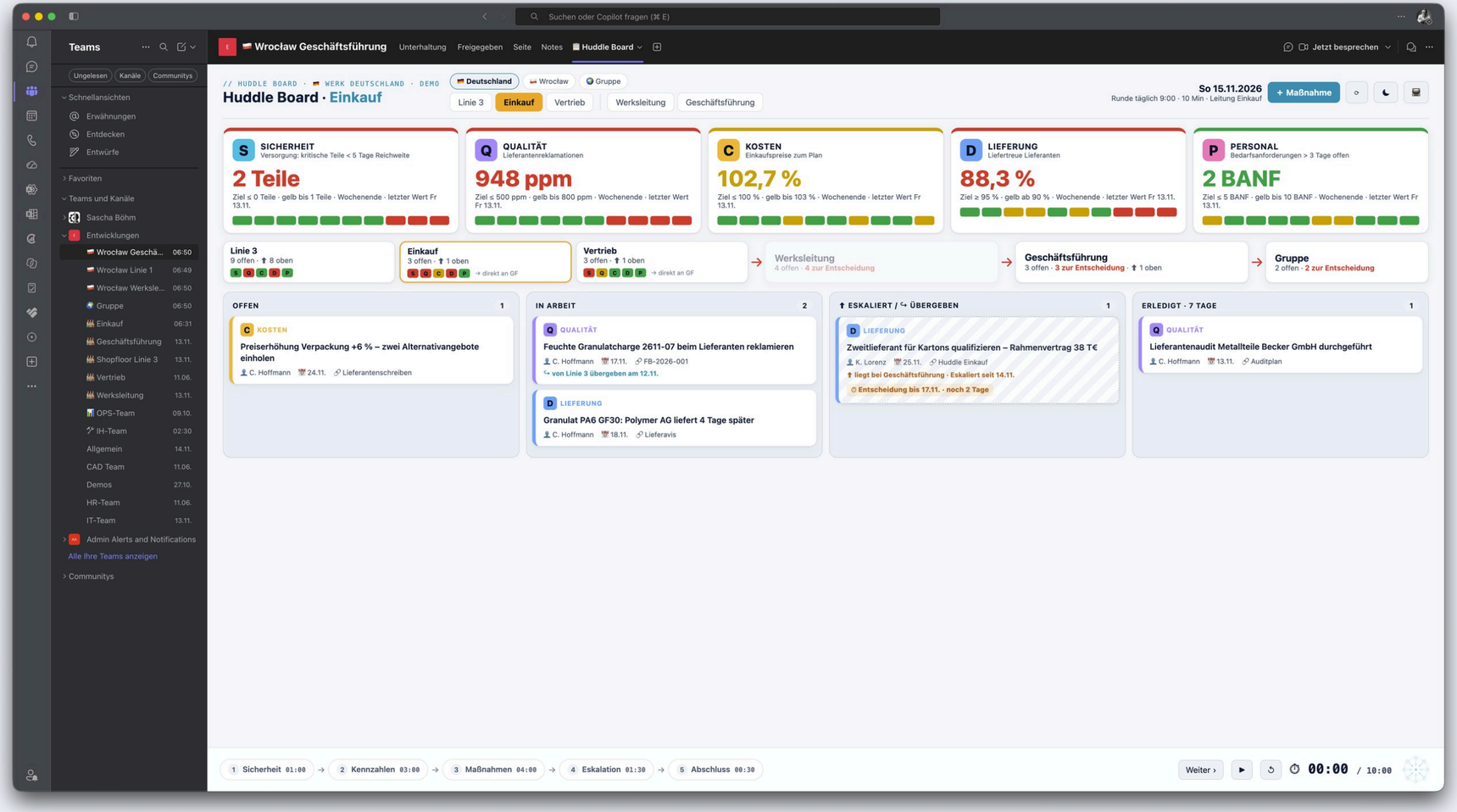
Der Rückstand aus Linie 3 kommt als Aufgabe beim Vertrieb an.

Direkt an die GF

Rabattfreigaben gehen ohne Umweg an die Geschäftsführung.

// ABTEILUNG EINKAUF

Der Einkauf im selben Takt



Versorgung zuerst

Kritische Teile mit weniger als 5 Tagen Reichweite als Sicherheitskennzahl.

Lieferanten im Blick

Reklamationen in ppm, Liefertreue, Preise zum Plan.

Reklamation aus der Linie

Feuchte Granulatcharge wird von Linie 3 an den Einkauf übergeben.

// DAS GANZE BILD

Eine Kaskade für alle

TÄGLICH
Linie
Shopfloor, Schicht, Meldungen

→

TÄGLICH
Einkauf · Vertrieb
eigene Kennzahlen, direkt an GF

→

TÄGLICH
Werk
Werksleitung, Geschäftsführung

→

WÖCHENTLICH
Gruppe
Standortvergleich, Investitionen

Alles in Microsoft Teams, im Browser und als App auf dem Handy. Prototyp mit Demodaten.

Wie verbindet ihr eure Standorte heute?